

大企業の採用見合わせ、優秀な人材確保の好機
ブライダル大手ノバレーゼ、2022年度の新卒採用 35人を計画
説明会から最終面談までオンライン活用、SNSのチャット機能でミスマッチ解消

ブライダル大手の(株)ノバレーゼ(本社:東京都中央区、荻野洋基社長、資本金:100百万円)は、2022年4月入社の新卒社員を35人採用する計画で、2020年12月1日(火)から応募を受け付けます。

採用面で競合する大手サービス企業や同業他社が2022年度の活動を見合わせるなか、優秀な人材を確保する好機とみて、2021年度と同程度採用する予定です。

企業説明会や面談は、新型コロナウイルスの影響を受けて、オンラインで対応します。SNSのチャットを新たに使用するなどして、人材のミスマッチをなくす工夫をします。

当社は今後も新規出店を計画しており、有能な人材の確保で、さらなる成長につなげる考えです。

採用計画数は、ウェディングプランナーなどの総合職30人と料理人などの専門職5人の計35人です。2022年4月までに大学や大学院、短期大学、専門学校を卒業見込みの学生を対象に、全国から広くエントリーを受け付けます。

募集枠には全国勤務に加えて転勤のないエリア限定勤務も設け、柔軟な働き方に対応します。

コロナ禍が続く間の採用活動は、会社説明会から最終面談まで、基本的にオンラインで対応します。21年度の採用経験で、ビデオ会議システムを使ったオンライン面談は、学生の居住地にとらわれることなく、面談相手を人選できることに、メリットがあることが分かりました。例えばスポーツに打ち込んだ学生生活を送った者には、同様の経験をした当社スタッフを相手役に選びます。学生にとっては自分の歩んだ道がキャリアに生きることを理解できる機会となり、当社にとっても学生の人となりにより深く知れる場となります。オンライン面談は密に意思疎通できる部分もあり、コロナの状況に関わらず通年で取り入れられます。

こうしたミスマッチを解消するオンライン採用戦略として、SNSのチャットも新たに活用します。採用担当と先輩社員との対談をインスタグラムでライブ配信しながら、コメント欄で質問を受け付け、随時返信します。リアルタイムで、両者の溝を埋めていきます。また、デジタルネイティブ世代に合わせて、LINEなどのチャットアプリで、採用担当者ややり取りできる環境づくりも検討しています。お見合いのようなかきこまった場では聞きづらいことも、気軽にやり取りできるツールとしてチャットを活用します。

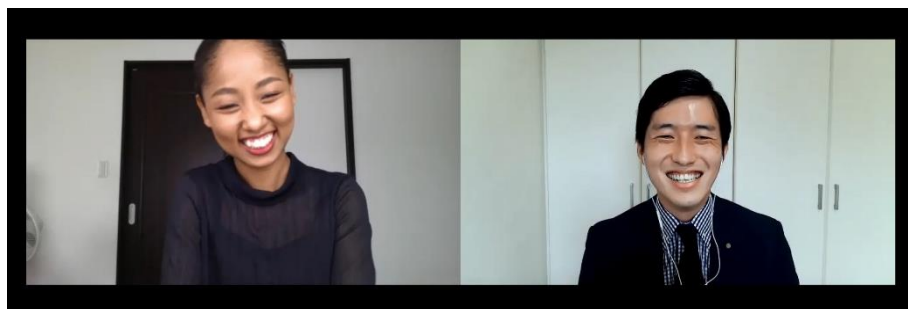
なお2021年度は総合職30人、専門職2人の計32人の入社を予定しています。これまでは3週間かけて行ってきた新入社員向け総合研修をオンラインでも完結できるような準備も進めます。

2022年度採用計画とこれまでの採用実績

エントリー開始	12月1日(火)
オンライン説明会	12月11日(金)~4回を予定
オンライン面談	12月21日(月)~随時

22年度採用のメッセージ動画(YouTube)。就活に苦勞した21年度入社予定の社員の“ホンネ”を交えた内容に反響。1カ月もたたないうちに再生回数は70万回を突破した
<https://youtu.be/gstN2uZSHRo>





オンライン面談の様子
(上)とオンライン内定出し
(下)の様子。(上)は左が
学生、(下)は左上が学生



今回のコロナ禍で 2021
年度の採用を一時中断し
た際、SNS で情報を発信
し続けたところ、学生から
「立て続けにいろんな企
業の採用やイベントが中
止になっているが、小まめ
に発信や対応をしてくれ
て安心した」と好評だった

会社概要

社名	株式会社ノバレーゼ[英文社名]NOVARESE, Inc.		
住所	〒104-0061 東京都中央区銀座一丁目 8 番 14 号 銀座 YOMIKO ビル 4F		
電話	03-5524-1122(代)	創立	2000 年 11 月 1 日
資本金	100 百万円 (2019 年 12 月末)	代表者	代表取締役社長 荻野洋基
従業員数	2280 人(連結)、1846(単体) ※いずれもパート・アルバイト含む(2019 年 12 月末)		
売上高	2019 年 12 月期 174 億 537 万円(連結)		
事業内容	ブライダル事業(婚礼プロデュース部門、婚礼衣裳部門、レストラン部門)		

店舗数

国内				海外
婚礼施設運営	婚礼施設提携	ドレスショップ	レストラン	フォトウエディングとスパ運営事業
32 施設	1 施設	21 店舗	6 店舗	1 店舗

本件に関するお問い合わせ先

(株)ノバレーゼ 広報担当:松井 TEL.03-5524-2299 FAX.03-5524-1133

E-mail: t-matsui@novarese.co.jp