

## “自分を磨く”副業の解禁、全社員と執行役員約750人対象

自己実現を追求する今の若手のモチベーションアップや  
“パラレルキャリア志向”への対応で採用力強化を狙う

結婚式場・レストラン運営の(株)ノバレーゼ(本社:東京都中央区、荻野洋基社長、資本金:100百万円)は、社員の副業を一部認める人事制度を導入し、2018年9月1日(土)から運用を開始します。

新たに設ける副業制度は、本業に支障のない範囲において、社員が社外で収入を得る活動を認めます。対象者は、執行役員と正社員、キャリアシード社員(契約社員)、嘱託社員の全てに当たる計749人(7/31時点)で、勤続年数は問いません。

社外での活動を通じて、視野の広い優秀な人材を育てる狙いです。

新制度名は「パラノバ」です。雇用契約を結ばない個人事業主やフリーランスとして、他社やNPO(非営利組織)など社外で働くことを、容認します。

副業内容は個人で培ったスキルを生かせるような、料理教室やヨガ教室、フラワーアレンジメントの主宰や、WEB制作やライターなどの業務委託を想定しています。働く形態を事業主やフリーランスに絞ることで、社外で働く目的が、対価を得るためだけではなく、個人の力を生かした自己成長のため、となるようにします。そうして高めた技術を、本業に生かしてもらいます。

希望者はやりたい仕事の内容を、会社に申告し、会社は申請内容を経営会議で審議します。

制度導入後は、利用者の活動内容を、社内のイントラネットや広報誌で社員に共有し、会社が副業を積極的に推進していることをアピールします。希望を申し出にくい可能性のある新人や若手、役職者らに対して、制度利用の敷居を下げる効果を見込み、運用を活発化させたい考えです。



ウエディングプランナーとして身に付けたフラワーアレンジメントの技術等を生かせる

### 昨今の若手事情に対応、個性尊重し、人材確保と採用力向上も狙う

制度導入の狙いは、「人材育成」以外にもあります。個性を尊重することで「人材の確保」と「採用力の向上」につながると考えています。

「個性の尊重」という方針で育ってきた昨今の若手の特長に、自己実現の追求があります。自分の可能性を広げようと、興味のある分野の資格を取得したり、習い事に通うなど、スキルアップに熱心で、休日や退社後の時間を有効利用しています。特に女性はそうした意識が高いと言われ、ブライダル業の当社には、自己研鑽を積む社員が多く働いています。会社として“自分磨き”を後押しすることで、そんな意欲的な社員のモチベーションを上げ、長く生き生きと働ける環境をつくります。

また働き方改革の推進で今後ますます、複数の仕事を持つパラレルキャリアを望む層が増えると予想しています。多様な働き方ができる会社としてアピールし、採用力向上につなげます。

## 7月には「在宅勤務制度」も導入

当社は、社員の「在宅勤務制度」も2018年7月に導入。勤続年数が1年以上の正社員を対象に、出勤が困難で、職務内容が自宅でも可能な場合に、在宅での勤務を認めます。子育て中の者やパートナーの転勤や親の介護に直面した者、体調面等で出勤が困難な者などを、主な利用者として想定しています。在宅勤務の期間は会社が認める限りで、特に制限を設けず、社員は1カ月単位で制度を利用できます。

当社は、「社員自身がリフレッシュするために使える30日間の休暇制度」や「有給休暇の取得を100%義務化する制度」「フレックスキャリア制度」「勤務エリア限定制度」「正社員採用への権利を3年間付与する契約社員制度」を導入するなど、社員の働きやすい環境づくりを積極的に進めています。

### 副業制度概要

名 称	パラノバ	運用開始	2018年9月1日(土)
対象社員	執行役員、正社員、キャリアシード社員※嘱託社員計749人(2018.7.31時点) ※正社員とほぼ同待遇で、正社員採用への権利を3年間付与している契約社員		
副業条件	<1>社員本人のスキルアップや自己成長につながるものであること <2>就業時間外に行える活動であること <3>以下に該当しない内容であること 1.働き先の企業と雇用契約を結ぶこと 2.競合他社で働くこと 3.公序良俗に反すること 4.当社の経営資源やノウハウを用いることや毀損すること 5.当社で勤務、在籍している立場を利用して個人的に対価を得ること		
名称由来	パラレルキャリアを実現できるノバレゼの制度として「パラノバ」としています		

### 会社概要

【住 所】〒104-0061 東京都中央区銀座一丁目8番14号 銀座 YOMIKOビル 4F	
【資 本 金】100百万円 (2017年12月末)	【代 表 者】代表取締役社長 荻野洋基
【従業員数】1,966人(連結)、1,690人(単体) ※いずれもパート・アルバイト含む(2017年12月末)	
【売 上 高】2017年12月期 163億5,661万円(連結)	

### 運営店舗数

婚礼施設 運営数	婚礼施設 提携数	ドレスショップ 運営数	レストラン 国内運営数	レストラン 海外運営数
30施設	1施設	19店舗	5店舗	1店舗

本件に関するお問い合わせ先

(株)ノバレゼ 広報担当:松井 TEL.03-5524-2299 FAX.03-5524-1133

E-mail: t-matsui@novarese.co.jp