

婚礼大手「ノバレーゼ」

宴会場運営「東京會館」の採用コンサルを受託

ブライダル大手の(株)ノバレーゼ(東京、東証スタンダード上場)は、宴会場などを運営する(株)東京會館(東京、東証スタンダード上場)から、新卒採用活動のコンサルティング業務を受託しました。

当社は、東京會館の2026年と2027年4月入社の新卒人材確保で、同社採用担当者と連携します。

採用人数は、2024年4月入社の34人予定から、ほぼ倍増となる60人を目指します。

業界の未来を担う優秀な人材確保に向けて、当社採用チームが同社の募集計画の策定から参画します。同社の業績好調を、人材面から後押ししたい考えです。

本取り組みをきっかけに、当社と東京會館の両社は関係を深め、婚礼事業での業務提携も進めていきたい考えです。

ノバレーゼは、<内定の競争倍率が高い会社ランキング>で全国1位^{*}になるなど、学生から高い評価を得ており、これまで培った採用ノウハウを、今回のコンサルに生かします。

※出典:東洋経済新報社「就職四季報 総合版 2023年版」

当社が他社の採用関連業務を請け負うのは、2022年に受託したホテル運営の(株)呉竹荘(静岡)に続き二社目です。

東京會館：採用活動の抜本的な見直しをノバレーゼと

東京會館は、今回の取り組みを契機に、採用活動の抜本的な見直しを進めます。ビジネスの現場で培ってきた高いブランド力を、新卒採用の場においても最大限に生かし、より優れた人材の確保を目指します。高品質のブライダルサービスと高い採用力を持つノバレーゼとのパートナーシップで採用力向上を図り、短期間で課題解決したい考えです。

ノバレーゼ：両社の強みを掛け合わせ婚礼業界に新たなシナジーを

ノバレーゼは東京會館に対して採用支援をすることで、長い歴史とともに築き上げた同社の高品質のサービス手法や精神を学び、両社の強みを掛け合わせることで、婚礼業界に新たなシナジーを生み出したい考えです。

ノバレーゼの採用の強み

結婚式場やレストランを運営するノバレーゼは、創業3年目となる2002年からこれまで、新卒採用を23年間継続しています。全国の大学や短大、専門学校から学生を獲得しており、特にブライダルや調理師の専門学校と密に連携しています。

また当社は、ブライダルに特化した広告代理店を子会社に持ち、写真撮影や動画制作などの質の高いクリエイティブ業務をリクルート関連でも生かしています。



(株)東京會館 会社概要

社名	株式会社東京會館[英文社名](Tokyo Kaikan Co.,Ltd) ※東証スタンダード市場上場		
住所	〒100-0005 東京都千代田区丸の内三丁目2番1号		
電話	03-3215-2111(代)	創業	1922年11月1日
資本金	37億円	代表者	代表取締役社長 渡辺訓章
事業内容	バンケット・ウエディング事業、レストラン・カフェ・バー事業、クッキングスクール事業ほか		

(株)ノバレーゼ 会社概要

社名	株式会社ノバレーゼ[英文社名]NOVARESE, Inc. ※東証スタンダード市場上場		
住所	〒104-0061 東京都中央区銀座一丁目8番14号 銀座 YOMIKOビル 4F		
電話	03-5524-1122(代)	創立	2000年11月1日
資本金	100百万円 (2023年12月末)	代表者	代表取締役社長 荻野洋基
従業員数	2470人(連結)、1926(単体) ※いずれもパート・アルバイト含む(2024年12月末)		
事業内容	ブライダル事業(婚礼プロデュース部門、婚礼衣裳部門、レストラン部門)・レストラン特化型事業		
	国内		海外
婚礼施設運営	ドレスショップ	レストラン	フォトウエディングとスパ運営事業
38施設	26店舗	10店舗	1店舗

※国内の施設数は開業予定も含みます

報道各位からの問い合わせ先

(株)ノバレーゼ 広報担当:松井

TEL.03-5524-2299 E-mail: t-matsui@novarese.co.jp